

ВЕСТНИК

№ 6
июнь
2022

В НОМЕРЕ:



Кому цемент? Недорого!

Менеджеры по продажам осваивают работу с добавочными цементами



От чистильщика до начальника цеха

История успеха Романа Фукста с Пикалевского завода



Редко, но метко

Сотрудники Сенгилеевского завода соревновались в стрельбе

ГЛАВНАЯ ТЕМА



Новая система позволит отследить движение нескольких тысяч грузовиков одновременно

Мне сверху видно все

На Евроцементе и в Смикоме внедряется система спутникового мониторинга.

С ее помощью можно контролировать путь каждого грузовика с цементом от склада и до получателя. Новая технология упростит работу заводских отделов логистики и сэкономит заводам порядка 200 млн рублей в год. А покупатель сможет отслеживать путь своих строительных материалов в режиме реального времени и выбирать время доставки – совсем как с пиццей, только в промышленных масштабах.

Называется модная система «Пилот». Благодаря установленным на грузовиках датчикам она позволяет контролировать движение до 6 тысяч единиц техники. Каждую минуту машины отправляют через спутники подробный рапорт: свое местонахождение, скорость, параметры работы двигателя, у самых современных автомобилей – еще и нагрузку на ось (актуально для пунктов весового контроля). Информация поступает на серверы компании в формате Big Data, обраба-

тывается и используется для эффективного управления бизнес-процессами.

Второе важное нововведение холдинга – запуск цифровой очереди. Это почти как в ресторане быстрого питания, только вместо стойки выдачи – заводской склад, вместо голодных покупателей – грузовики, а взамен порции острых крылышек – десятки тонн стройматериалов. Но если в фастфуде просто ждешь, пока тебе приготовят еду, здесь не только точно знаешь, когда начнется загрузка, но и можешь управлять процессом самостоятельно.

– Клиенты могут выбирать удобное для них время доставки, а перевозчики – подавать транспорт к назначенному сроку. Это сократит простои техники и позволит доставлять продукцию клиентам точно в срок, – рассказали в Евроцементе.

Синергия обоих проектов позволит более гибко, точно и эффективно использовать

транспортные ресурсы: планировать отгрузки в высокий строительный сезон без очередей и простоев, контролировать затраты на доставку, распределять заказы по перевозчикам, выстраивать оптимальные режимы перемещений и стоянок машин, хранить историю маршрутов для каждой единицы автотранспорта.

Планируется интеграция «Пилота» и в клиентские сервисы. Со временем любой покупатель сможет узнать, что его заказ отгружен и выехал, отследить его движение и выбрать удобное время для разгрузки.

Персонал шести заводов: Воронежского, Михайловского, Пикалевского, Мальцовского портландцемента, Кавказцемента и Петербургцемента – прошел обучение для работы с новой логистической системой. В планах – подключить к системе Серебрянский цементный завод и Ачинский цемент.

АКТУАЛЬНО

Чистая работа



Липецкцемент продолжает модернизацию оборудования. Цель – на заводе стараясь минимизировать негативное воздействие на окружающую среду.

Поддерживают экологическую безопасность на предприятии в рамках федеральной программы «Чистый воздух», участником которой Липецкцемент стал еще в 2018 году. С тех пор предприятие регулярно отчитывается перед федеральными ведомствами. В свежих отчетах будут отражены очередные (но не последние!) достижения Липецкцемента в борьбе за благоприятную окружающую среду и здоровье людей.

Во-первых, на заводе завершился капитальный ремонт нескольких очистных систем – электрофильтра сушильного барабана глины, рукавных фильтров на сепараторе и двух цементных мельниц, а также инжиниринг систем вакуумной очистки производства. Во-вторых, в ближайшее время начнет работу мобильная вакуумная установка для промышленного клининга. В цехах станет заметно чище, а их уборка будет происходить быстрее. Также в планы предприятия включено оснащение 6-й цементной мельницы современным энергоэффективным сепаратором.

Сергей Смирнов,
генеральный директор Липецкцемента:

«Аккредитованная надзорными органами лаборатория регулярно проводит замеры, и эти исследования подтверждают: усилия, которые мы предпринимаем для очищения воздуха, эффективны. Кроме того, скоро мы заключим договор на приобретение и монтаж системы мониторинга выбросов с применением средств автоматического контроля».

СКАЗАНО

Вячеслав Шматов,
генеральный директор
Евроцементна:



«Модернизация бизнес-процессов и освоение перспективных технологий – актуальный рыночный тренд. Мы стараемся идти в ногу со временем, поэтому выбираем передовые и эффективные решения – они сокращают издержки, упрощают планирование, повышают прозрачность работы компании. Доля транспортной составляющей может достигать 50% в конечной стоимости цемента. Новая система мониторинга позволит найти индивидуальные решения для клиентов и перевозчиков с максимальной выгодой для всех сторон».

цифра

> 700

единиц автотранспорта уже подключено к новой логистической системе Евроцементна.

СОБЫТИЯ И ЛЮДИ

Жить здорово!

Диспансеризация на рабочем месте – вот за что будет признателен компании каждый сотрудник, заботящийся о своем здоровье. Именно такое медицинское мероприятие организовал Пикалевский цемент.

Работники выездной бригады Пикалевской городской поликлиники приехали на предприятие и развернули смотровую прямо в местном медпункте. Сотрудники заполняли подробные анкеты, отвечали на вопросы о возможных противопоказаниях и отправлялись на осмотр к медикам. Обследование включало в себя забор анализов, осмотр терапевтом, а для женской половины коллектива – и гинекологом, электрокардиографию. Сотрудники, чье состояние обеспокоило врачей, были направлены на дополнительное обследование.

Посещение врачей в таком формате всем очень понравилось. Всегда важно знать, все ли в порядке со здоровьем, а ранняя диагностика позволяет вовремя выявлять опасные недуги. Если же для этого еще и не приходится в очередях в поликлинике стоять, и от работы надолго отвлекаться – совсем здорово!

ЦЕМ II/В-Ш 42,5Н: Скоро на всех стройках Липецка

Застройщики ликуют! Как раз к началу строительного сезона Липецкцемент выпустил новый вид цемента. Представители крупнейших застройщиков региона уже выразили желание работать именно с ним.



Отгрузка навалом

Отчего же такой успех снискал шлакопортландцемент ЦЕМ II/В-Ш 42,5Н, новый бестселлер продуктовой линейки завода? Он обладает повышенной жаростойкостью и пониженным тепловыделением, что идеально подходит при изготовлении бетонов для массивных сооружений, а также в конструкциях горячих цехов. Также этот крепкий устоит под действием мягких и сульфатных вод, что позволит эффективно использовать его в гидротехническом морском и речном строительстве. Планируется, что он будет широко применяться и в производстве сборных бетонных и железобетонных конструкций. И главное – во всех областях применения ЦЕМ II/В-Ш 42,5Н оказывается экономичнее портландцемента и пуццоланового портландцемента той же активности.

ПРАКТИКА

Налетай, не скупись!

В холдинге прошли обучающие тренинги в рамках масштабной программы для специалистов по продажам.



Коммерсанты ПФО в полном составе

Ее цель – познакомиться менеджеров из различных регионов с линейкой новых продуктов, чтобы они, в свою очередь, смогли грамотно рассказать клиентам о достоинствах цементов с минеральными добавками. Оказывается, этот стройматериал почти так же полезен, как рыбий жир. Он бережет природу, улучшает показатели заводу и радует строителей своими свойствами. Но покупатели стройматериалов – люди консервативные, новации и маркетинговые ходы их настораживают. Поэтому продавать им чудо-порошки надо уметь.

Первый тренинг прошел в апреле для продавцов Поволжья, второй – за минувшей неделей – для специалистов отделов продаж центрального федерального округа. Им рассказали о новой линейке продуктов, их потребительских свойствах и важной экологи-

ческой миссии. Например, о том, что выпуск цемента с минеральными добавками позволяет увеличить объем производства без выпуска дополнительного клинкера, а также бережет окружающую среду путем снижения выбросов углекислого газа и вторичному использованию технологических отходов.

Все это каждый специалист по продажам должен знать так же хорошо, как имена своих детей. Ну или родителей, если менеджер юн. Он должен увлечь клиента в сказочную цементную страну и стройматериализовать там его заветные мечты. Этому специалистов отделов продаж и научили, играючи. Процесс обучения проходил в формате бизнес-игр. В них участники побывали в роли как продавца, так и покупателя, отточили навыки ведения переговоров, делали презентации, работали с возражениями и т. д.

Кроме тренингов от подразделения по техническому маркетингу, в ближайшее время дирекция по управлению персоналом и организационному развитию планирует провести серию тренингов по soft skills, которые еще больше «прокачают» навыки продаж у коммерсантов Евроцемента и Смикома.

Продажники ЦФО в изучают особенности цементов с минеральными добавками



Наталья Стржалковская, руководитель департамента по техническому маркетингу Евроцемента:

– Пришло время обучить наших сотрудников особенностям продажи именно добавочных цементов. На тренингах мы стремимся отработать ключевое умение – подбирать продукты, учитывая потребности конкретного клиента. Для этого нужно понимать, в какой области производства строительных материалов и изделий он работает, каковы его ожидания и требования. Подобные тематические тренинги мы планируем проводить во всех регионах присутствия компании.

Отзывы участников

Алексей Левыкин, Оскольский участок продаж:

Обучение шло в формате живого диалога, мы задавали вопросы и сразу получали ответы. Бизнес-игры помогли взглянуть на продажи под другим углом.

Елена Кузьмина, Московский регион:

Тренинг получился очень продуктивным и познавательным, много узнали о новом цементе и бетоне.

Ольга Белкина, Калужский участок продаж:

Мы получили массу практической информации о новых продуктах, возможности их применения, а эта информация очень важна в диалоге с клиентом.

Александр Гридин, Курский участок продаж:

Тренинги позволяют и отработать навыки продаж, и посмотреть на себя со стороны в рамках бизнес-игр, освоить новые методы работы с клиентом.

Александр Успенский, Нижегородский участок продаж:

Приятно, что нашему обучению в холдинге уделяют сколько внимания. Это очень важно для успешных продаж.



Бизнес-игры оставили самое яркое впечатление у участников тренинга

ДОСТИЖЕНИЯ

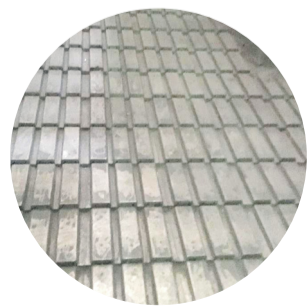
Идеальный ремонт

Евроцемент продолжает вкладываться в развитие своих предприятий – реализован крупный инвестиционный проект по модернизации печных линий Кавказцемента и Невьянского цементника.

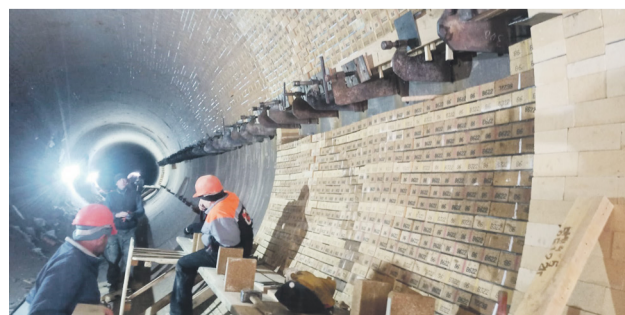
От работы этих линий зависит производительность оборудования, качество цемента и расход энергии. Именно поэтому было решено оснастить печные линии

современным автоматизированным оборудованием – статическими решетками. Это улучшит теплотехнические показатели работы печи и колосникового холодильника, а также качество

Статическая решетка вращающейся печи №2



получаемого клинкера. Быстрое охлаждение клинкера повлияет на его структуру, он будет легче размалываться, а значит, увеличится и производительность мельниц.



Модернизация печной линии. Футеровка вращающейся печи

Владимир Соколов, генеральный директор Кавказцемента:

– Нам важно, чтобы каждый наш потребитель смог получить в срок цемент самого высокого качества, поэтому перед началом строительного сезона мы реализовали на предприятии ряд инвестиционных проектов и выполнили плановые и капитальные ремонты. Задержка в поставках быть не должно!

Вадим Снурников, генеральный директор Невьянского цементника:

– Мы установили статическую решетку и сейчас ведем работы по замене горелки. Особая конструкция сопла у новой горелки позволит снизить расход топлива и увеличить производительность печи. Эти работы планируем закончить к осени.

Роман Фукст:

«Мой девиз: уверенность в себе и честность с коллективом»

Молодой и успешный руководитель Роман Фукст работает в компании уже более 13 лет. За это время он сделал головокружительную карьеру. Начинал чистильщиком третьего разряда, а сегодня возглавляет цех помола цемента Пикалевского цементного завода. Рассказываем, как ему это удалось.



который отвечает мне взаимностью и производственными показателями.

– Роман, почему вы решили работать в цементной отрасли?

– Это произошло совершенно случайно. Впервые я попал на завод, когда учился в ЛГУ им. Пушкина. Как и положено бедному студенту, искал подработку на летних каникулах. На территории нашего небольшого городка расположены два крупных производственных предприятия, одно из которых Пикалевский цемент. Мне тогда крупно повезло, поскольку на тот момент были вакантные места, не требующие опыта работы. Я был принят в цех помола цемента на должность чистильщика 3-го разряда.

– И как долго вы этим занимались?

– Я проработал на производстве с 2007 по 2008 годы. Помню, что тогда завод произвел на меня сильное впечатление. Если двух словах, это было шумно, пыльно, но интересно. За это время освоил две профессии: чистильщика и машиниста пневмовинтовых насосов. Потом ушел в армию, отслужил. А после службы у меня даже не возникло вопроса куда устроиться. В 2010 году я вернулся на завод, который уже стал для меня родным.

– Помните момент, когда вы стали профессионально расти?

– У меня всегда было желание учиться и работать продуктивно, с полной отдачей. К тому же я никогда не боялся брать на себя ответственность. Думаю, эти качества являются необходимым условием для профессионального роста. Помню, что уже

спустя год после армии я принял участие в крупной научно-технической конференции среди всех предприятий холдинга. Читал доклад на тему «Система автоматизации интенсификатора помола цемента». Мне всегда было интересно модернизировать эту сферу. Так постепенно развивался и вырос до должности начальника цеха помола цемента.

При участии Романа Фукста на заводе реализованы следующие проекты: перевод цементной мельницы №10 на замкнутый цикл, восстановление сушильного отделения, успешно проведены испытания ранее не выпускаемых марок цемента, реализован выпуск молотового гранулированного шлака, проведено переориентирование персонала с цементных мельниц открытого цикла на замкнутый цикл производства цемента, проведено множество мероприятий по стабильности работы мельниц как по качеству так и сокращению аварийных простоев.

– Что сегодня входит в зону вашей ответственности?

– Основная моя задача – выпуск цемента с необходимыми качественными характеристиками и в планируемом объеме. Руководжу работами отделения сушки шлака,

приемного отделения добавок и непосредственно цеха помола цемента. За время моего руководства, с 2019 года, было реализовано много успешных проектов. Но это не только моя заслуга. Все благодаря слаженной работе всего коллектива цеха помола цемента, руководству предприятия, службе Главного технолога и лаборатории. Один в поле не воин. Только общий труд команды единомышленников может привести к успеху

– От чего вы получаете удовольствие в работе?

– Конечно же, достигаемые результаты приносят максимальное эмоциональное удовлетворение и уверенность в себе. Также мне нравится решать сложные и неординарные задачи, работать с коллективом,

Все свободное время Роман посвящает семье



– Чем любите заниматься в свободное время?

– Работа на «Пикалевском цементе» – это моя вторая жизнь, но самое важное, конечно, семья. Все свободное время я стараюсь проводить в кругу близких, уделяю много времени дочери. Мы – спортивная семья, катаемся на коньках и лыжах, плаваем, бегаем, принимаем активное участие в «Веселых стартах» и семейных мероприятиях. Любим путешествовать, узнавать родину, обязательно каждый год посещаем какой-либо город России».

Дмитрий Кольчугин,
директор по производству
Пикалевского цемента:

«Роман добился успеха своей настойчивостью, прагматизмом, умением находить выход из любой ситуации, серьезным отношением к работе и конечно же позитивным мышлением. Приобрел навыки руководства, сплотил и мотивировал на продуктивную работу коллектив цеха».

Ночь в музее – прекрасная затея!

Всероссийская акция «Ночь музеев» давно полюбилась публике и стала традиционной. И это не случайно. Те, кто любит посещать музеи, получают редкую возможность увидеть знакомые залы и экспонаты буквально в новом свете, а те, кому такие походы не кажутся увлекательными, имеют шанс изменить свое мнение.

Активисты Осколцемента с удовольствием пели, водили хороводы, участвовали в конкурсах и играх. Но особый их интерес вызвали интерактивные экскурсии по экспозициям музея, которые позволили совершить путешествие в эпоху Петра I.

В музейном дворике они смогли познакомиться с работами мастеров декоративно-прикладного искусства, изготовить своими руками сувениры в народных

традициях, а также послушать стихи и живую музыку.

А для поддержания ясности ума и прибавки бодрости в столь позднее время любителям искусства предложили угощение – фирменный музейный чай с баранками. Также участники акции под покровом ночи прогулялись по исторической части города, узнали много интересного о главной улице Старого Оскола и расположенных на ней зданий.



Молодых людей заинтересовали вещи советской эпохи

Гости музея



В этом году в Старом Осколе она прошла в рамках Года культурного наследия народов России, а активисты Совета молодежи Осколцемента приняли в ней участие. Их ждал Старооскольский краеведческий музей – одно из старейших учреждений культуры Белгородской области, расположенное в доме-памятнике XIX века, в доме купцов Лихутиных.

Для ночных посетителей музей подготовил обширную программу. Где еще можно попеть народные песни, да еще совместно с профессиональным фольклорным коллективом? Даже в музее это не происходит ежедневно, а раз в год, в музейную ночь...

Вячеслав Скулков,
ведущий инженер по АСУТП, член
Совета молодежи Осколцемента:

– Нам очень понравился и музей, и необычный формат его посещения! Представьте: за окнами темно, идет дождь, а вас окружает уютная и таинственная атмосфера старинного здания, всякие диковины в витринах. Обширная экспозиция, истории вещей и их хозяев, – все это удивило и заинтересовало. Спасибо сотрудникам музея за приятные впечатления!

МЫ ВМЕСТЕ

Бегом в «ЗаБег»!

22 мая состоялось большое событие для всех любителей бега – VI Всероссийский полумарафон «ЗаБег». И сотрудники Серебрянского цементного завода приняли в нем участие.



Команда Серебрянки

Полумарафон стартовал одновременно в 85 городах России в 9 утра по московскому времени.

Участники соревновались в разных возрастных группах и могли выбрать разные дистанции – 1, 5, 10 или 21,1 км.

Руководство Серебрянки помогло с организацией проезда своих сотрудников в Зарайск – ближайший к заводу город, в котором проводился забег. Причем поехать смогли не только участвующие в мероприятии, но и все желающие. Поэтому некоторые бегуны захватили с собой группу поддержки – своих родных. Как бежать и не терять силы, если не слышишь задорного «Давай-давай, поднажми!»?

Проверить свои силы и установить личный рекорд решили сотрудники Серебрянки Роман Рунов, Ирина Фабер, Наталья Прохорова, Ольга Семенова, Наталья Семина, Татьяна Сундырева. Вот какие

впечатления остались у водителя Романа Рунова:

– Принял участие в «ЗаБеге» вместе с семьей. Мы все бежали разные дистанции: старший сын – самую длинную, наравне с профессионалами, и занял 4 место, младший – на своей дистанции и в своей возрастной категории занял 1 место. Мы все отлично провели время! Я очень рад, что руководство нашего предприятия поддерживает такие спортивные инициативы. Надеюсь, их будут продвигать и дальше, привлекая и расшевеливая молодежь. Ведь спорт не только помогает поддерживать себя в хорошей форме, он сближает людей в коллективе.

После забега для всех участников были организованы бесплатные экскурсии по Зарайскому кремлю и другим достопримечательностям города. Удивительно, но у многих нашлись силы и на это. Видимо, в следующем году побегут на более длинную дистанцию.

ПОСЛЕ РАБОТЫ

Точно в цель

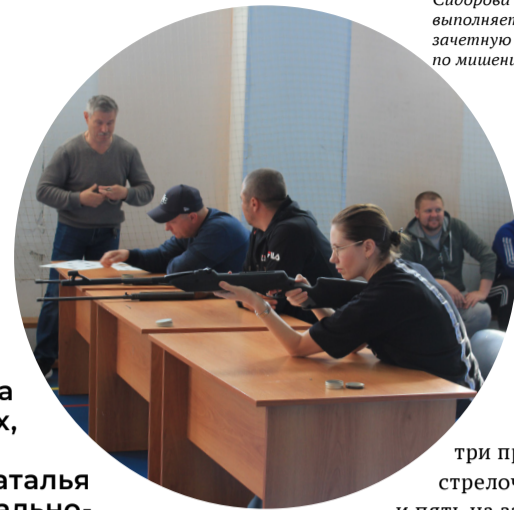
Сотрудники Сенгилеевского цементного завода приняли участие в соревнованиях по стрельбе из пневматической винтовки на Спартакиаде трудовых коллективов. Команда оказалась в тройке сильнейших, заняв третье место. В личном зачете же зачете отличилась Наталья Мухина, специалист по материально-техническому снабжению. Она завоевала серебряную медаль.

Стрелковую команду сенгилеевские цементники сформировали исключительно из добровольцев. Наталья Сидорова работает в бухгалтерии, Иван Асанкин – механик автотранспортного цеха. Денис Вагин и Александр Воронов трудятся в цеху обжига клинкера.

– Спортивного и стрелкового опыта не было ни у кого, кроме Вагина, он у нас охотник, – рассказала директор по управлению персоналом

завода Татьяна Аннина. Поэтому бросили клич, повспоминали, кто хорошо стрелял в школе, и достойные нашлись.

Соревнования прошли в физкультурно-оздоровительном комплексе «Олимп» поселка Сенгилей. Помимо цементников, участвовали еще пять команд: Росгвардии, местной больницы и ветеринарной санчасти, а также двух соседних заводов. Каждому стрелку выдали по восемь зарядов:



Команда завода за стрелковыми столами. Наталья Сидорова выполняет зачетную стрельбу по мишеням

три пристрелочных и пять на зачет.

Точно так же, как Евроцемент обходит конкурентов на рынке, его спортсмены рвались к победе под сводами ФОК. Наталья Мухина выбила 19 очков, Наталья Сидорова – 12. Охотничий опыт не сильно помог Денису Вагину – он финишировал с результатом 18 очков. Зато его начальник Александр Воронов выбил 23. Твердой оказалась и рука автомеханика Ивана Асанкина – 20 очков.

– От турнира у нас остались самые приятные впечатления. Радует, что интерес к спортивным мероприятиям в коллективе постоянно растет, а сами состязания становятся всё более яркими и захватывающими, – рассказал активист заводского Совета молодежи Денис Вагин.

Всех членов команды наградили грамотами и дипломами, меткий менеджер по закупкам получила еще, как мы уже знаем, медаль. Теперь руководство завода намерено выписать стрелкам премии. В общем, занимайтесь спортом, это не только полезно, но и прибыльно!

Заслуженные награды сенгилеевских стрелков завода



НАШИ ЛЮДИ

Виктория Буженко: «Не унывай, иди вперед!»

Если вы думаете, что кочегар – профессия, чересчур трудная для женщины, мы с Викторией Буженко развеваем ваше заблуждение. Знакомьтесь!

Здесь надо уточнить: Виктория не простой кочегар, а кочегар технологических печей. И ее путь к профессии тоже был непростым. Сперва Виктория работала в торговле, пойдя по стопам своей мамы, затем стала педагогом дополнительного образования. Вроде бы ничто не предвещало резкого поворота в жизни, но он случился.

В Гипсобетоне Виктория работает почти двадцать лет. Была не только кочегаром, но и варщиком гипса,

дробильщиком, транспортировщицей. А сейчас вернулась к печам, потому что считает это дело востребованным и важным. В коллективе Викторию ценят за ответственность, трудолюбие, способность сохранять самообладание в сложных рабочих ситуациях. А любят – за доброту, отзывчивость и умение поддержать и вдохновить.

Секреты профессии Виктория передает молодым специалистам, как когда-то ей самой их открывали наставники – Светлана Георгиевна

Сафронова и Светлана Владимировна Беликова. Новая смена точно также признательна и ей самой – за знания и поддержку в освоении непростой профессии. Виктория Буженко рассказывает начинающим кочегарам не только о тонкостях дела, но и о том, что в этой профессии важны терпеливость, стойкость и самостоятельность в принятии решений. Что ж, эти качества точно есть у нашей героини, чей жизненный девиз – «Не унывай, иди вперед!».



наш ВЕСТНИК

корпоративная газета Евроцемента
№ 6, июнь 2022

НАД ВЫПУСКОМ РАБОТАЛИ:

директор по управлению персоналом и организационному развитию Евроцемента **Татьяна Пригожина**, руководитель департамента подбора, оценки, обучения и развития персонала Евроцемента **Сабина Фролова**, начальник отдела корпоративных

коммуникаций Евроцемента **Елена Магадеева**, специалист отдела корпоративных коммуникаций Смикома **Мария Гагаева**, пресс-секретарь воронежского филиала и Белгородского цемента **Светлана Григорьева**, пресс-секретарь Невьянского

цементника и Катавского цемента **Юлия Иноземцева**, секретарь-делопроизводитель Мордовцемента **Елена Козлова**, пресс-секретарь Сенгилеевского цементного завода **Екатерина Комаревцева**, секретарь-делопроизводитель Пикалевского цемента **Екатерина Матвеева**,

пресс-секретарь Петербургцемента **Татьяна Мальцева**, пресс-секретарь Мальцовского портландцемента и Михайловцемента **Николай Пустовойтов**, пресс-секретарь Кавказцемента **Фатима Хачирова**, пресс-секретарь Липецкцемента **Евгений Шараров**

Отпечатано в АО «Красная Звезда». Адрес: 125284, г. Москва, Хорошевское ш., д. 38
Телефоны: 8 (495) 941-32-09, 941-34-72, 941-31-62
http://www.redstarph.ru
E-mail: kr_zvezda@mail.ru
Заказ № 2725-2022